

仲景酒业商城拼购（公众号开发）

产品名称	仲景酒业商城拼购（公众号开发）
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	13247334389 13247334389

产品详情

仲景酒业拼购系统开发，仲景酒业拼购系统定制——详细了解仲景酒业拼购系统模式开发详情（费用、工期、模式、制度、功能等等）——（10年经验技术娴熟），仲景酒业拼购软件开发，有现成案例可参考，也可按需求开发,仲景酒业拼购app开发，仲景酒业拼购系统开发，仲景酒业拼购模式开发案例。

温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，玩家勿扰。

====专业的系统软件开发公司=====

传统电商流量见顶，不少企业纷纷探索新的模式以期取得有效突破，自2018年8月以来，社区拼团模式火了，成为了市场的焦点，也成为了创业的热门赛道。社区拼团基于微信小程序或者微信群，是以社区为单位，以社群为交易场景，以社交关系为纽带的一种新兴商业模式，jin天小编就给大家分析一下社交拼团电商。

社区拼团是拼购电商的一种表现形式，即将拼购电商这种模式社区场景化。在2018年，国内拼购电商用户规模达到3.32亿，各大电商巨头都上线了拼购项目，而同年微信小程序电商用户规模也达到1.32亿，社区拼团依托小程序及微信群与客户建立联系，一定程度上降低了获客成本，同时线上线下载强链接，提高了下单交易率。

仲景酒业拼购是旗下的拼团购物商城，绿色养殖种植场直接发货，消费者直接在价格上获利。

那么，仲景酒业拼购系统是怎样实现拼团的?具体拼团流程如下：

shou先，拼购会员参与拼购，拼中者得产品，同时送等额欢乐豆。未拼中者得，即平均分享拼中商品的40%利润;其次，发团团可以发起。可以自定义分享多人，建群发团拼购，累积大于1500个欢乐豆即可发团前期会员通过拼购，拼中产品得到欢乐豆，发团时须消耗一定量的欢乐豆，发团者可享受发团产品利润的15%佣金。设置参团人数，550人即可成团。再次，分享奖励享受直接分享人10%的拼购和发团收益，享受分享团队无限代收收益的50%。

那么，仲景酒业拼购系统的欢乐豆有什么用?据相关会员表示，仲景酒业拼购拼团商城的欢乐豆产于游戏，消化于游戏，具体用途是：市场出售(产品免费得);申请团长(赚钱);欢乐豆商品区购买生活百货;幸运大转盘。

除了拼团，其代理分为区代2万，市代5万，省代10万，已收货订单定制为准进行奖励，省代15%，市代10%，区代5%，每个级别之间有5%的级差奖励。例如：广州天河区每产生一个198的礼包，天河区代获得奖励5%就是9.9元，广州市代获得级差奖励5%就是9.9元，广东省代获得级差奖励5%就是9.9元;天河区暂时还没有代理，那么就直属广州市代的订单，广州市代享受10%的订单收益就是19.8元，广东省代获得5%级差就是9.9元;如果天河区和广州市代都还不存在，那么订单直属广东省代，省代直接获得10%的奖励就是29.7元。

此外，还有抽奖拼团(假设10人中1人，产品利润70%)，中奖(共分25%)，中奖人赠送等额股权积分。备注：可邀请中奖者成为团长，团长必不中，但需要联创身份才可成为团长发起拼团，要么按晋升条件二升级到联创，要么直接购买999元联创礼包直接升级。

以拼多多为代表的社交电商平台依靠社交裂变方式，通过低成本的拼团模式带动了新用户的增长，“社交+电商”模式也成为了一种新的趋势。到了2016年，长沙等地出现了芙蓉兴盛、你我您等社区拼团平台，不过行业处于发展初期，受限于品类及等多种因素的制约，当时的记账方式为在微信群内纯手工统计记账，效率低下。

2017年小程序的发布为社区拼团模式的展奠定了基础，小程序提升了社群电商的交易效率，为用户的安全交易提供了保障，不少企业开始布局小程序电商，有供应链的企业也依靠这一趋势快速扩充线下门店，各个基础环节不断完善。到了2018年下半年，社区拼团集中爆发，短时间内大量资本进入该领域，促成行业规模化扩张，多数零售、快消及电商平台也在孵化自己的社区拼团平台。