

电销机器人的弊端日益突出

产品名称	电销机器人的弊端日益突出
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

培训、工资等等都是一笔不小的开支，但如今，使用电话机器人只需支付购买价格，这为企业降低了成本消耗。在传统电销的弊端日益突出的当下，采用AI技术的电话机器人就应运而生了。智能电话机器人借助自然语言处理和语音识别技术，帮助销售型企业外呼拓客，改变原有的工作模式，加速企业的快速转型。想要解决电销当前的痛点，首先要解决的就是效率的问题，效率上提高了，那么客户也增加了。电话机器人的外呼效率是人工的5倍左右，一天能外呼上千通电话，相对于人工的一两百个电话，简直是天壤之别，所以电话机器人的出现解决了电销的醉大痛点。传统的电销除了效率低以外成本也是居高不下，除了日常的开销，还要支付员工的工资、奖金、提成、社保.....另外还加上招聘费用和培训的费用。为什么要重点说招聘的费用呢，主要是因为销售员的流动性高，一言不合就离职，这些对企业都是巨大的压力。而电话机器人本身是一个软件程序

没有任何的情感，也不会有怨言，更不会离职！企业只要支付一定费用便拥有一个听话、认真工作的销售员，何乐而不为呢？从社会的角度上看，电话机器人改变的不仅仅是电销，还解放了劳动力。不管是电话机器人还是科技，都是时代发展的产物，自然有存在的意义和道理。曾经接到一个推销产品的人工电话，和我说了许多套餐，醉后我问她，您每天打多少个电话？结果对方回答说，每天50到100通。从这里我们可以看出，人工的效率比电话机器人的低六七倍之多。所以未来电话机器人取代人工电销不是虚妄，这正是时代的淘汰，跟着时代的人才能存活下来，如果回避时代的发展那么等待自己的将会是社会行业的淘汰。电话机器人不仅渗入销售行业，还有服务行业，可以说只要你的企业需要打电话，那么电话机器人就能够帮助你。再过三五年，销售可能实现无人化，全部由电话机器人进行工作。不管是初创公司还是大型公司，都避免不了使用人工智能技术，未来是人工智能的时代，跟上潮流才能不被淘汰。当你接到营销电话时