

# 微商会员制电商平台开发方案策划

产品名称	微商会员制电商平台开发方案策划
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区棠东毓南路11号
联系电话	15918648642

## 产品详情

目前我们熟知的社交电商平台也就只有拼多多等少数几个成功破圈，其他中小型的平台在这场流量争夺战当中并不占太大优势，而且就像粉象生活能得到小米的投资，这个领域的“闯入者”越来越多的情况下，走出一条自己的路就显得更为重要。

微商会员制电商平台开发找【吴洁，###，微电】，详细了解微商会员制电商平台开发模式详情（费用、工期、模式、制度、功能等等），微商会员制电商平台开发软件开发，微商会员制电商平台开发模板案例开发，微商会员制电商平台开发app开发。十年开发经验团队，欢迎咨询~，欢迎实地考察~

### 一、微商会员制电商平台的功能介绍

- 1.当有订单产生的时候，代理商可以在线下单，系统对自动统计每一个代理商的进货数量。同时代理商还可以在系统中设置产品的不同级别，不同的产品现实的价格也会不一样，各级代理之间的产品进货价也会不同，防止各级代理之间的利益纠纷，防止低价、乱价。
- 2.商家有权在微商会员制电商平台中设置产品的进货数量，如果代理商的进货数量达到一定的量，可以给予现金返利，可以以月为节点，进货数量靠前的代理可以发业绩奖金，当然也可以以季为节点，通过这种激励制度，驱动代理商买更多的货。
- 3.虽然发展代理可以为自己的产品拓宽销售渠道，但是管理不当的话也会发生各种问题。商家通过系统可以整合各个级别的代理商的信息资料，包括他们对产品的进货数量，销售数量。自动记录代理商之间的上下级关系和代理的授权信息。
- 4.代理商不用囤货和发货，只需要将产品才出去就可以，商家通过微商会员制电商平台的订单数据信息，产生订单后会发货，系统可以解决平台快速回流资金，调换货问题，解决代理不需要仓库，客服等。
- 5.系统后台可以自动生成邀请码，方便商家招募代理商，而申请代理也不需要太麻烦的步骤，只需要在系统中填写自己的相关资料即可，提交给企业或上级代理审核，即可成为代理商，并获得电子授权证书

，消费者购买产品的时候扫码可查看售卖人的授权证书，防假货。

6.如果商家对渠道的管控不够力度，代理商之间很容易发生利益上的纠纷，这对商家是很不利的，还有产品的乱价窜货问题对企业的发展影响也很大。微商会员制电商平台可以解决代理商窜货、乱价、低价痛点，从而规范化渠道，做到统一价，记录仓库库存，防伪查询，系统可以统计今日销售额和团队累计业绩等。

## 二、微商会员制电商平台的模式

### 1.推荐总代奖励：

下级代理推荐成功总代，按总代的首笔订货金额、订货数量核算给相关人员相应奖励

说明：奖励可以设置一级，也可以多级，不同级别人推荐奖可以分开设置

### 2.订货返点奖励：

总代推荐的总代补货、按补货产品数量金额给予相关人员一定比率的返点，可以设置三级奖励，返点基数可以灵活定义按金额、数量或PV奖励

### 3.总代业绩奖励

A、按微商会员制电商平台平台总代自己的业绩达到多少额，给一定比率的返点

B、返点基数：按金额/按PV/数量

C、累计金额基数：按金额/按PV/按数量

D、核算方式

### 4.按月考核:每月达到多少奖励多少

很多社交电商品牌在成立之初太过于沉迷社交流量的红利，在供应链上过于依赖外力，就像2013年时，当时作为电商导购网站的蘑菇街和美丽说已经占据淘宝订单来源的10%，但阿里认为应该多与异业合作，少和同业合作，于是不再对外部导购扶持，蘑菇街依附淘宝的供应链也就此断裂。