

发亚马逊FBA头程物流需要注意的细节

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 发亚马逊FBA头程物流需要注意的细节 |
| 公司名称 | 深圳浩通天成国际物流有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 深圳市坪山区龙田街道南布社区兰金十一路10号 成城发工业园A栋606、601、501号 |
| 联系电话 | 18594265754 18594265754 |

产品详情

发亚马逊FBA头程物流需要注意的细节，新手亚马逊卖家你们知道吗？

美国亚马逊不会担任海关登记出口商/海关登记进口商、美国亚马逊不会承担任何关税和税费：完税后交货（DDP）、美国亚马逊不做为收货人、发件人需要准备商业发票、所有货物包装符合亚马逊要求、四大快递可免预约入库，拖车需要提前预约才能入仓！

一、确保货品数量准确

对于使用FBA发货的商品来说，要确保在亚马逊FBA发货计划中的货品箱数是准确的，如果箱数发生错误，那入仓就很有可能延误甚至没办法入仓。还有可能是被要求说明原因、提供整改方案或者暂停创建新发货计划等等。另外，单箱的重量和体积要按照亚马逊的标准要求来做并在后台核实。

二、避免产品条码出错

为了避免浪费时间和不必要的成本，卖家在发货之前必须将产品条码进行核实，以免出现贴错条码的情况，特别是在多个SKU同时发货的时候（FBA发货的每件商品都有产品条码）。一旦出现条码出现的情况，除了浪费时间和金钱，客户很有可能卖家在亚马逊如何索评时，给卖家留下差评，这就得不偿失了。

三、危险品审查及时提供相应证书

在亚马逊旺季，卖家的带电产品容易遇到危险品审查，这时需要卖家提供相应的证书，如果有的话及时提供给亚马逊协助审查，不过，此时的亚马逊审核流程耗费的时间会比淡季长。

四、注意FBA发货搭配

要是卖家的产品中有泡货，可以将重货和泡货进行适当的搭配，减少一定的体积，避免不必要的运费，从而降低运费成本。

五、适当处理滞销库存

由于旺季的到来，FBA的月仓储费会作相应的上涨。如果卖家有滞销库存的话，需要尽快进行处理，要是产品的价值不高，又没有继续销售计划的话，其实可以直接弃货处理。如果产品是因为listing删除等原因而出现滞销的话，可以通过本地仓（可靠）进行撤仓换标后重新入仓处理，这样可以减少相应的损失！最后，对于即将到来的旺季，卖家需要知道在旺季期间，亚马逊FBA物流会偏慢，物流成本也会偏高，亚马逊如何索评难度也会增加，因此，卖家在旺季要尽一切努力保持充足的库存，可以使用多种发货方式来降低物流在旺季带来的风险，让消费者有更好的购物体验，减少出现差评的几率。